起業・独立開業したい方、創業後間もない方 ！！　亀山市創業支援ネットワーク カメヤマ創業アシスト

『 創業塾 ～第2期生～ 』 受講生募集のご案内

創業者の皆様！！ 自分の店を持ちたいが、どうしたらいいか? 誰でも最初は不安なものです。
成功のカギは、多様な顧客ニ-ズの中、①誰（ターゲット）に絞り込み、②何（サービス・商品）を、③どのように提供（差別化）するかにあり、融資・補助金活用など、創業計画の策定が必須です。
そこで、あなたの夢の実現を応援するため、今年も『創業塾』を開催します。各分野の第1人者の持つノウハウを身に付け、夢を叶えませんか！！ やる気のある方のご参加をお待ちしております。

◇開催内容◇

【日　時】 **１１月１６日・２３日・３０日（日）**
ともに**午前9時30分～午後3時30分**
（3回シリーズ：正午～午後1時を除く）

【会　場】 **亀山商工会館　2階ホール**
亀山市東御幸町39-8（旧 国道1号線沿い）
JR亀山駅から北へ徒歩5分

【対象者】 亀山市で開業予定、又は開業後間もない方
（*営業、勧誘目的等、本塾の趣旨にそぐわない方のご参加はお断りすることがあります。）

【受講料】 **無料**（但し、全回出席可能であること）

【定　員】 先着20名（定員になり次第締め切ります）

【申込方法】 下記に必要事項を全てご記入のうえ、下記宛にお申込みください。

【申込期限】 11月10日（月）

【お問合先】 亀山商工会議所
亀山市東御幸町39-8
TEL：(0595)82－1331
FAX：(0595)82－8987

【メイン講師】
㈱百五経済研究所 経営コンサルティング部
部長兼主席研究員 大地　勉氏、主任研究員 中村哲也氏
日本政策金融公庫四日市支店 融資第二課長 仲西弘明氏

【主なカリキュラム】
①11／16（日）（自分らしい創業を実現するには）
*オリエンテーション ～創業とは～
*自分に合った創業アイデアとビジネス環境（SWOT分析）
*マーケティングの基礎と、様々なネット活用の手法
②11／23（日）（小売・サービス業向けの広告・販売戦略）
*チラシ・販促アイテム作成とプロから学ぶパブリシティ
*集客・リピーター化の秘訣 ～好事例紹介～
③11／30（日）（成功するビジネスプラン作成と資金調達）
*収支計画・資金繰りの基礎
*創業計画書（事業計画・資金計画等）作成のポイント
*公的な創業融資や、創業関連助成制度などの支援策

（*なお、本事業とは別で、参加者のご希望によっては、有志による相互交流会（別途有料）を企画検討中です。）

・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・＜切り取らずこのまま書面にてご提出下さい＞・・・ FAX：(0595)82－8987

亀山市創業･ものづくり経営支援事業　**『創業塾　第2期生』 受講申込書**　　申込日　平成 26 年　　月　　日

ふりがな 氏　名			年齢	才	性別	男 ・ 女
職　業		会社員 ・ 主婦 ・ 学生 ・ その他（具体的に:　　）				
開業予定	あり ・ なし	開業予定時期	年　　月頃	開業中	年　月開業	
連絡先		〒　　－ TEL（　　）　　－ FAX（メールの場合、Eメールアドレス）				

※ご記入頂きました個人情報は、本事業の他、当事務局からの連絡・情報提供等、創業関連事業にて利用させて頂きます。

創業塾カリキュラム（予定）

	テーマ	内 容	講　師
【第１回：午前の部】　１１月１６日（日）　午前９時３０分～正午			
オリエンテーション	・創業とは ・自分自身の棚卸しと事業を取巻く環境を知る ・自分で創業プランを考える	・創業時のチェックポイント ・自分の経営環境のＳＷＯＴ分析と、自分にあった創業アイデアの考え方	㈱百五経済研究所 経営コンサルティング部 部長兼主席研究員　大地勉氏 主任研究員　中村哲也氏
【第１回：午後の部】　１１月１６日（日）　午後１時～３時３０分			
マーケティング	・マーケティングの基礎知識 ・インターネットを活用したマーケティング手法	・競争戦略など、事業戦略策定の基礎知識 ・ＷＥＢやＳＮＳを活用したマーケティング手法や事例紹介	同所経営コンサルティング部 主任研究員　中村哲也氏 ㈲シーエスプラス 取締役社長　小柴光司 氏
【第２回：午前の部】　１１月２３日（日）　午前９時３０分～正午			
販売促進 広告宣伝	・チラシ・販促資料の作り方 ・プロから学ぶパブリシティ	・集客・販売につながり易い効果的な販促のコツ ・メディアに取り上げられるコツ、効果的なプレス発表	㈱エスト 取締役　坂井治美 氏 (公財)三重県産業支援センター 東畑隆美氏
【第２回：午後の部】　１１月２３日（日）　午後１時～３時３０分			
ターゲット （一般消費者）	・集客・固定客化の秘訣とは？	・小売業・サービス業の集客、固定客化の秘訣や事例紹介	水谷 IT 支援事務所 所長　水谷　哲也氏
【第３回：午前の部】　１１月３０日（日）　午前９時３０分～正午			
財　　務	・収支計画の考え方 ・資金繰りの基礎知識	・事業計画策定にあたっての売上高や利益計画の考え方 ・資金繰りと改善方法	同所経営コンサルティング部 主任研究員　中村哲也氏
【第３回：午後の部】　１１月３０日（日）　午後１時～３時３０分			
創業計画 ・ 融　　資	・創業計画書作成のポイント ・国の融資制度や創業関連助成制度などの支援策	・資金調達等に必要な事業計画、収支計画・資金計画書作成上のポイント ・国の創業融資制度等の説明	同所経営コンサルティング部 主任研究員　中村哲也氏 日本政策金融公庫四日市支店 融資第二課長 仲西弘明氏